

Check-up aziendale gratuito

Sfrutta la competenza dei consulenti certificati Salesforce.com

Per comprendere al meglio le potenzialità dell'applicazione delle soluzioni CRM offerte da Salesforce.com, GN offre la possibilità di realizzare un check-up aziendale gratuito per definire **i vantaggi che l'azienda potrà ottenere.**

L'obiettivo è di offrire gratuitamente e senza impegno un momento di confronto per verificare:

1. Gli elementi che caratterizzano l'attività commerciale dell'azienda in una visione CRM
2. La struttura organizzativa che gestisce i processi che dovranno utilizzare la soluzione CRM.
3. I punti di integrazione con l'attuale sistema informativo.

Il check-up si svolge mediante l'utilizzo di **un protocollo disciplinare** sviluppato da GN per definire le linee strategiche ed operative necessarie per implementare una soluzione CRM di successo e che coinvolge il responsabile del progetto CRM (se già nominato), in alternativa con il responsabile EDP e con il responsabile commerciale o marketing.

Messo a punto in collaborazione con il **professor Giovanni Covassi, docente di marketing presso l'Università Cattolica di Milano**, il check-up, ha il vantaggio di delineare in tempi brevi quali possono essere le aree di criticità di un progetto CRM e quindi affrontarlo in modo consapevole.

Il check-up è anche una valutazione iniziale sulle **ricadute manageriali, organizzative e tecniche** per poter adattare il CRM alle vostre esigenze di business.

A questo proposito, un'azienda che non ha mai sperimentato soluzioni CRM potrà avere un'idea complessiva dei **benefici e delle implicazioni operative**, mentre chi ha già sperimentato applicativi proposti da altri fornitori sarà in grado di valutare a pieno i benefici della soluzione Salesforce.com, leader a livello mondiale, e l'esperienza di un partner certificato come GN.



Per contatti o ulteriori informazioni:

Ilaria Bertelli, Resp. commerciale GN srl

E-mail: ibertelli@gnet.it

Tel: 059 395918